# TH International GmbH

**NEWs** Q2/2022 www.thi-cs.de

#### A new start for face-to-face business in 2022



TH International GmbH participated two trade fairs in Essen in April and in Stuttgart in May after a standstill of almost two years. Trade fairs are good business platforms where exhibitors and visitors acquire new customers and understand the latest products and technologies. This year Hannover Messe, the world's leading industry trade fair in Germany, is also back as a "face-to-



face" event. At the opening ceremony of Hannover Messe, German counsellor, Olaf Scholz, delivered a speech emphasizing industrial transformation with a focus on sustainability and digitalization. Now we are returning to Live exhibitions with challenge and stimulation.

Yours, Dr. Makiko Tanaka

### International business expansion: shift to Europe from Asia

Are you looking for ways to tap into the potential market in Europe or multiple countries? One advantage of doing business in worldwide is spreading business risk. An international business owner with companies in various locations may relieve some pressure from recession or crisis. With the right amount of research and investment, you will reach potential customers who are enthusiastic to purchase your products or services. It is important to ensure that you are selling your product and service in the right market. TH International GmbH members, who have rich experience in analyzing European markets, can support you to expand potential business in Europe.

Yours, Dr. Makiko Tanaka

# Let's take an opportunity of Yen depreciation

Depreciation of the yen is accelerating while the world business situations are recovering from the covid-19. This can have some positive effects on the Japanese companies. First of all, it becomes easier to sell Japanese products abroad. Japanese products have often high quality and safety, but the price is relatively high. However, the depreciation of the yen makes it easier for foreign companies to buy Japanese products. Secondary, it can also be beneficial for Japanese companies with overseas assets. The exchange rate results in so-called foreign exchange gains, which becomes a profit. For example, if you exchange the previously purchased euro for yen when the Yen is depreciating, the difference between the purchase price at that time and the current selling price, will be a profit. Although Japanese products are cheaper to sell abroad due to the yen depreciation, it can cost money to send your own employees to the EU to develop new business relationship with customers or new sales channels. In such a case, TH International GmbH, which provide a rental office and staff, is an ideal solution of lowering the cost.

Yours, Dr. Chiharu Kato

# TH International GmbH

Ettighofferstr. 78 53123 Bonn Germany

+49-228-9628-6232 www.thi-cs.de support@thi-cs.de



#### TH International 日本事務所

〒108-0074

東京都港区高輪4丁目 TEL: 080 8837 1746 FAX: 03 93 5798 3587 www.thi-cs.de/jp/home support@thi-cs.de

TH International Japan

4-18-19 Takanawa, Minato-ku, 108-0074 Tokyo

TEL: 080 8837 1746 FAX: 03 93 5798 3587 www.thi-cs.de/jp/home support@thi-cs.de



# TH International GmbH

NEWs Q2/2022 www.thi-cs.de

## 2022 年展示会での新たなスタート



新型コロナ拡大のため約 2 年間ストップしていた展示会ですが、今年 4 月に エッセン市で、5 月にシュトゥットガルト市で参加してきました。出展者、 来場者ともに新たな顧客に出会え、また最新の製品や技術に触れられる展示会 は、ビジネスには欠かせません。更に今年は、ドイツで開かれる世界最大級の



産業展示会であるハノーファーメッセもリアル開催されました。オープニングセレモニーでは、 17 19 MAY 20 MESSES UTI オラフ・ショルツ首相が産業変革の重要性、特にデジタル化や持続可能性について言及しました。弊社はライブ 展示会へ意欲的に参加していきます。

田中真希子

#### 国際的な事業拡大:アジアからヨーロッパへのシフト

ヨーロッパまたは複数の国でのビジネスチャンスをお探しですか?ビジネスを世界に広げる利点の 1 つは、ビジネスリスクの分散です。さまざまな場所にビジネス拠点がある国際的な事業主は、不況や危機からの圧力をある程度緩和することができます。適切な調査と投資を行うことで、あなたの製品やサービスの購入に関心がある顧客に繋がることができます。更に適切な市場で製品とサービスを販売していることことも重要です。ヨーロッパ市場の分析に豊富な経験を持つ TH インターナショナルのメンバーが、あなたのヨーロッパでのビジネス拡大をサポートいたします。

田中真希子

## 円安をチャンスにかえてみませんか?

世界の情勢が新型コロナからの回復に進んでいる中、今円安が進んでいます。そして日本企業はこの円安を逆手に取る事ができます。まず日本製品が海外で売れやすくなります。品質も安全性も高い日本製品ですが、お値段も比較的高めです。しかし円安という事で海外企業にとっては購入しやすい値段になる事でしょう。更に海外資産のある日本の企業にとっては有利に働く事もあります。為替レートの変動により為替差益、つまり利益が生じます。例えば以前に購入していたユーロを円安時に円に交換すると当時の購入価格と現在の販売価格の差額が発生し、それが利益となります。円安の為日本製品が海外で売れ安くなりますが、日本から人材を派遣すると逆に、欧州での経費が高くなります。そんなときは THI にご相談ください。レンタルオフィス、レンタルスタッフを活用する事で、日本から人材派遣するよりも価格を抑えることができます。

理学博士 加藤千春

TH International GmbH Ettighofferstr. 78 53123 Bonn Germany

THI

+49-228-9628-6232 www.thi-cs.de support@thi-cs.de



TH International 日本事務所

〒108-0074

東京都港区高輪4丁目 TEL: 080 8837 1746

FAX: 03 93 5798 3587 www.thi-cs.de/jp/home support@thi-cs.de0